

保険商品の販売方針

当社は推奨方針、基準、方法を定めて、比較推奨販売を行います。

(1) 店舗事業部門(ほけん選科 ほけんプラス)

生命保険・損害保険共通で、「ご意向確認シート」によって把握したお客様の意向に沿って、比較推奨商品チェックツールによる商品の絞り込みを行います。比較可能な商品については、それぞれの商品概要を明示し、お客様の要望に応じたプランの設計、提案、推奨理由(お客様の意向との関連性)をご説明いたします。また、絞り込みを行った際に、特定の商品を推奨する場合、当該商品の推奨理由を明確に分かりやすくご説明いたします。

なお、以下の一部損害保険商品については、当社実績および商品競争力に基づいた推奨保険会社を会社で定め、お客様へ推奨を行います。当該保険商品をご希望のお客様へは、推奨保険会社に関するご案内を明示し、記載保険会社の商品概要明示、プランの設計を全商品行います。推奨保険会社の商品がお客様のご意向に合致しない場合は、当社の取扱い保険会社の範囲内で、別途ご案内を行います。

- ① 傷害保険 ② 海外旅行保険 ③ 所得補償保険
- ④ 事業系保険(賠償責任保険・海上保険・企業系火災保険等)

ほけん選科ご来店者様 ＜以下の保険種目における当社推奨保険会社について＞	
【保険商品の販売方針について】 以下の損害保険種目につきましては、当社の経営方針で、当社実績および商品優位性を基準とした保険会社を推奨しております。該当する保険種目のご加入を検討されておりますお客様には、以下の保険会社商品を推奨を致します(店舗事業部＜ほけん選科＞ご来店者様対象)。なお、項目ごとに記載されております全保険会社のご提案(3社の場合は3社)を致しますので、比較検討をください。その際、推奨保険会社の商品がお客様のご意向に合致しない場合は、当社の取扱い保険会社の範囲内で、別途ご案内いたします。	
保険商品	主な推奨理由について
●ケガへの備え	
・損保ジャパン日本興亜「Theケガの保険」	過去1年以内の販売実績上位2社(1年ごとに見直し)
・富士火災「未来スケッチ」	
●海外旅行(留学)への備え	
・損保ジャパン日本興亜「海外旅行保険」	過去1年以内の販売実績上位2社(1年ごとに見直し)
・富士火災「海外旅行保険」	
・三井住友海上「ネットde保険@とらべる」	保険料において他社との競争力があるため
●所得減少への備え	
・損保ジャパン日本興亜「所得補償保険」	新商品のため＜保障内容・保険料優位性＞ 過去1年以内の販売実績上位1社(1年ごとに見直し)
●労災(事業系)への備え	
・富士火災「みんなの労災ガード」	補償内容・保険料において他社との競争力があるため
・損保ジャパン日本興亜「ビジネスマスタープラス」	
●労災以外の事業系保険等	
・損保ジャパン日本興亜	取扱い保険会社の中で事務に精通している保険会社の為
・富士火災海上	

募集代理店
株式会社SIS
大阪府枚方市岡本町7-1 ビオルネ枚方1F